

5-Е ИЗДАНИЕ ЛОГИСТИКА И ОБЪЕКТЫ

КАК ИМПОРТИРОВАТЬ В БРАЗИЛИЮ

Американская торговая палата в Бразилии - АТП  
Департамент международных отношений  
Бразилия, 2016/2017

\* Это руководство является частью проекта

# БЛАГОДАРНОСТИ



Американская торговая палата Бразилии, являющаяся крупнейшим АТП за пределами США, обслуживает своих членов, наводя мосты для бразильских предприятий по всему миру. Наши усилия по привлечению иностранных инвестиций являются ключевой миссией АТП. Руководства «Как», изданные АТП Бразилии, являются частью этой инициативы. При поддержке некоторых наших членов, штатов и городов Бразилии мы собираем стратегическую информацию о самых различных аспектах и возможностях ведения бизнеса в Бразилии. Будучи частью БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южная Африка) и представляя 9-ю по величине экономику мира и 8-е место для иностранных инвестиций, Бразилия играет важную роль на мировом рынке. Сейчас, как никогда, сейчас стратегическое время для бизнес-возможностей в Бразилии. Мы приветствуем вас и надеемся, что информация, которую вы собираетесь прочитать, будет способствовать принятию вами коммерческих и инвестиционных решений, связанных с Бразилией.

/Подпись/

**Дебора Виейгас** - генеральный директор АТП Бразилии



Cisa Trading стремится предлагать своим клиентам высокое качество входящей и исходящей логистики, процессах импорта и экспорта и финансировании. Это практическое и полезное руководство охватывает все темы, связанные с ввозом различных товаров в Бразилию. Пятый год подряд Cisa Trading рада поддерживать отличное руководство, опубликованный АТП.

/Подпись/

**Антонио Хосе Луса Паргана** - Президент, CISA Trading

# ЛОГИСТИКА И ОБЪЕКТЫ

## Оглавление

|                                                                                          |                                 |
|------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|
| 1. INTRODUCTION .....                                                                    | Ошибка! Закладка не определена. |
| 2. IMPORT MODELS .....                                                                   | Ошибка! Закладка не определена. |
| 3. IMPORT TAXES AND DUTIES .....                                                         | Ошибка! Закладка не определена. |
| 4. CUSTOMS-RELATED LITIGATION AND TAX-RELATED LITIGATION ASSOCIATED WITH THE IMPORT..... | Ошибка! Закладка не определена. |
| 5. INCENTIVES AND FINANCING .....                                                        | Ошибка! Закладка не определена. |
| 6. SPECIAL CUSTOMS SCHEMES .....                                                         | Ошибка! Закладка не определена. |
| 7. CUSTOMS FORWARDING – PROCESS AND DOCUMENTS.....                                       | Ошибка! Закладка не определена. |
| 8. NONTAXING RULES ENTAILED TO THE IMPORT ....                                           | Ошибка! Закладка не определена. |
| 9. IMPORT PAYMENT METHODS.....                                                           | Ошибка! Закладка не определена. |
| 10. LOGISTICS IN BRAZIL .....                                                            | Ошибка! Закладка не определена. |
| 11. ABOUT OUR SPONSOR.....                                                               | Ошибка! Закладка не определена. |

## 1. ВВЕДЕНИЕ

До 1990 года Бразилия была закрытым рынком для импорта. С тех пор объемы импорта из года в год увеличивались.

Помимо Центрального банка Бразилии (*Banco Central do Brasil - Bacen*), Министерства развития, промышленности и торговли (*Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços - MDIC*), Секретариата внешней торговли (*Secretaria de Comércio Exterior - SECEX*) и Департамента федеральных доходов Бразилии (*Secretaria da Receita Federal - RFB*), есть другие агентства, такие как Бразильское агентство по надзору за здоровьем (*Agência Nacional de Vigilância Sanitária - ANVISA*), Управление федеральной полиции (*Departamento de Polícia Federal - PF*), и Министерство сельского хозяйства, животноводства и снабжения (*Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento - MAPA*), которые также участвуют в процессе импорта, в зависимости от типа и фискальной классификации продукта. Хотя существует интегрированная компьютеризированная система под названием Siscomex, которая управляет и регистрирует всю информацию, связанную с внешнеторговыми операциями, процесс импорта продуктов на бразильский рынок по-прежнему остается сложной задачей из-за множества законов, указов и нормативных инструкций, касающихся этого вопроса.

Определенные процедуры должны быть приняты еще до совершения покупки, размещения заказа у продавца и отгрузки товаров, поскольку для определенных товаров требуются лицензии еще до их отгрузки. Импортер или организация, заказывающая продукт, должны зарегистрировать свои фискальные и финансовые возможности в Siscomex в системе, называемой Системой регистрации и отслеживания деятельности таможенных агентов (*Ambiente de Registro e Rastreamento da Atuação dos Intervenientes Aduaneiros - RADAR*).

Лицензии на импорт получены от SECEX, который проверяет условия, указанные в счете-проформе<sup>1</sup>. Лицензия, выданная SECEX, определяет режим таможенного налогообложения, а также режим обмена валюты, предоставляемый Центральным Банком Бразилии.

Во время национализации, точнее в процессе таможенного оформления (*despacho aduaneiro*), требуется несколько документов и действий.

После подачи декларации о таможенном оформлении товары проходят процесс таможенного оформления. В Бразилии, помимо регистрации этой декларации, на товары распространяются параметры импорта, определенные фискальными каналами (зеленый, желтый, красный и серый).<sup>2</sup>. Таможенный брокер будет уведомлен через Siscomex о выпуске товаров. Подтверждением выпуска является импортный сертификат (ИС), распечатанный импортером через Siscomex.

Существует три модели импорта:

- Импорт под собственной учетной записью (*Importação Própria*);
- Импорт по заказу (*Importação por Encomenda*); А также
- Импорт от имени третьих лиц (*Importação por Conta e Ordem de Terceiros*).

Импортеру следует проявлять осторожность при внесении изменений в законы и

---

<sup>1</sup> Счет-проформа: Документ, выдаваемый экспортером импортеру с целью оформления международного переговорного процесса. Его можно рассматривать как первое соглашение между обеими сторонами, которое не приводит к возникновению платежных обязательств со стороны покупателя.

<sup>2</sup> Фискальные каналы:

- Зеленый: Автоматическое оформление импорта;
- Желтый: Оформление после конференции всех документов и импортной декларации (DI);
- Красный: Оформление после конференции всех документов DI и проверка товара; а также
- Серый: Оформление после конференции DI, проверка товаров и предварительная проверка таможенной стоимости.

постановления, учитывая большое количество поправок, которые обычно вносятся в бразильское законодательство.

Ошибка при эксплуатации может стоить очень дорого, поскольку Бразилия - континентальная страна. Таким образом, логистическое планирование очень важно для более эффективного распределения на рынке.

## **2. МОДЕЛИ ИМПОРТА**

### **ИМПОРТ НА СОБСТВЕННЫЙ СЧЕТ**

Импортёр ищет поставщиков, импортирует товары и распределяет их по стране, отвечая за все логистические процедуры.

Согласно этой модели, импортёр является владельцем товара. Он/она несет ответственность за все расходы, связанные с транзакцией, финансирование операции за счет собственных ресурсов, уплату применимых налогов и непосредственное заключение контракта на обмен валюты. Импортёр принимает на себя риски деятельности и берет на себя обязательства с поставщиком за границей, иногда через дистрибьюторское соглашение или договор купли-продажи, а также способствует продажам на внутреннем рынке.

### **ИМПОРТ ПО ЗАКАЗУ**

Подобно вышеупомянутой модели, импортёр (торговая компания) также является владельцем импортируемых товаров и несет ответственность за финансирование операции. Однако так же должен быть местный покупатель, для которого приобретается товар.

Импортёр продает товар местному покупателю и не имеет риска в отношении последующей продажи и распространения импортных товаров на внутреннем рынке.

### **ИМПОРТ ОТ ИМЕНИ ТРЕТЬИХ ЛИЦ**

В этой модели покупатель, заинтересованный в конкретном товаре, ищет торговую компанию - импортёра - для импорта товаров от имени заинтересованного покупателя. Коносамент/авианакладная<sup>3</sup> передается импортёру, который владеет импортированным продуктом, в то время как право собственности принадлежит третьей стороне (покупателю), которая финансирует операцию.

Такая сторона имеет возможность вносить авансовые платежи для оплаты налогов на деятельность и других расходов. Покупатель заключает договор обмена валюты, а импортёр предоставляет только услуги. Покупатель и импортёр несут солидарную ответственность за уплату налогов, взимаемых с импортируемых товаров.

## **3. НАЛОГИ И ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТ**

### **НАЛОГ НА ИМПОРТ - II**

Налог на импорт (*Imposto de Importação - II*) - это федеральный налог, уплачиваемый при таможенном оформлении иностранных товаров на момент регистрации импортной декларации (*Declaração de Importação - DI*) в отношении «таможенной стоимости» товаров в соответствии с Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГСТТ). Независимо от модели импорта, налогоплательщиком является импортёр, который способствует ввозу товаров на территорию Бразилии. Ставка II варьируется в зависимости от классификации импортируемых товаров в

---

<sup>3</sup> Коносамент - это договор между грузоотправителем и перевозчиком, в котором перечислены условия перевозки груза между указанными точками, используемые для морских перевозок. Грузовая авианакладная также является договором и имеет те же условия, но используется для авиaperевозок.

соответствии с Кодексом внешних тарифов Бразилии (*Tarifa Externa Comum - TEC*), который включает ту же систему классификации, что и Гармонизированная система (ГС), как определено Всемирной таможенной организацией (ВТО). II ставка - невозмещаемый налог; следовательно, это затраты для импортера.

## ФЕДЕРАЛЬНЫЙ НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС) - IPI

Бразильский федеральный налог на добавленную стоимость на промышленные товары (*Impostos sobre Produtos Industrializados - IPI*) взимает с «готовой продукции» (иностранной или отечественной), которая является результатом какого-либо промышленного процесса, даже если этот процесс является неполным, частичным или промежуточным.

В случае ввоза IPI взимается при таможенном оформлении товаров. Подобно II, IPI оплачивается импортером в момент регистрации DI. IPI взимается в отношении цены импорта (т. е. Таможенной стоимости продукта) плюс II.

Ставки IPI варьируются в соответствии с таблицей тарифов IPI (TIPI), которая включает ту же систему классификации, что и TEC.

Последующие транзакции после импорта также инициируют IPI, даже если они включают транзакцию купли/продажи или передачу, как в случае импорта от имени третьей стороны.

IPI - это некумулятивный налог, поэтому сумма, взимаемая в каждой последующей налогооблагаемой транзакции, вычитается из текущей транзакции.

## ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НДС - ICMS

Налог на распространение товаров, а также на межгосударственные и межмуниципальные транспортные и коммуникационные услуги (*Imposto sobre operações relativas à circulação de mercadorias e sobre prestações de serviços de transporte Interestadual, intermunicipal e de comunicação - ICMS*) взимается государствами с правовых норм, физическое или экономическое обращение товаров по импортируемой продукции. Налогоплательщиком ICMS является бизнесмен или производитель, который берет на себя доставку товаров или импортирует их из-за границы и предоставляет услуги. Другими словами, импорт и локальные транзакции запускают ICMS, включая последующие транзакции с импортированным продуктом, даже если он импортирован по моделям «от имени третьих сторон» или «по заказу третьих сторон».

В случае импорта налоговой базой для расчета ICMS является таможенная стоимость товаров, плюс II, IPI, PIS-Import (см. следующую тему) и COFINS-Import (см. следующую тему), сама ICMS и таможенные расходы. Независимо от модели импорта налогоплательщиком пошлины является импортер.

Общая ставка ICMS, налагаемая большинством штатов Бразилии на внутригосударственные транзакции, составляет 17%. Межгосударственные транзакции обычно облагаются 12% (или 7% для налогоплательщиков, проживающих в штатах Северного, Северо-Восточного и Ближневосточного регионов, а также в штате Эспириту-Санту).

В соответствии с Постановлением 13 от 25 апреля 2012 г. (RSF 13/2012) Федеральный сенат Бразилии снизил до 4% межгосударственную ставку ICMS, применяемую к импортируемым товарам. Снижение вступило в силу 1 января 2013 года. Ставка 4% применяется к импортным товарам, которые после таможенной очистки:

Не подвергаться никакому производственному процессу; или же

После обработки, сборки, упаковки, переупаковки, обновления или ремонта в результате получают товары с «импортированным содержанием».<sup>4</sup> более 40%.

---

<sup>4</sup> RSF 13/12 определяет «импортированный контент» как соотношение между стоимостью импортированной части товаров и общей



Пониженная межгосударственная ставка ICMS в размере 4% не распространяется на транзакции, включающие:

- Импортный природный газ;
- Товары, не имеющие отечественных аналогов (что будет определено Camex, Внешнеторговой палатой); или же
- Товары, которые производятся в рамках основных производственных процессов, предусмотренных Декретом-законом 288/07 (Зона свободной торговли Манауса), Законом 8 248/91, Законом 8 387/91, Законом 10 176/01 и Законом 11 484/07.

Подобно IPI, ICMS также не является накопительным налогом. Следовательно, уплаченная ICMS может быть зачтена против ICMS, подлежащей выплате по будущим транзакциям. Несмотря на то, что система не накапливается, как следствие RSF 13/2012, импортер может накапливать кредиты ICMS.

По этой причине, среди прочего, текущие корпоративные решения должны включать таможенное планирование при импорте товаров в Бразилию, сравнивая модели прямого и косвенного импорта.

#### ВКЛАД В PIS-IMPORT И COFINS-IMPORT

PIS-Import и COFINS-Import - это федеральные взносы, взимаемые при ввозе иностранных товаров на территорию Бразилии.

Эти налоги взимаются с таможенной стоимости товаров.

Как правило, такие взносы уплачиваются по ставке PIS-Import 2,10% и COFINS-Import 9,65%. При некумулятивной системе эти взносы взимаются, как правило, по комбинированной ставке 11,75%.

На основании Контрольной меры № 563 от 3 апреля 2012 г. (MP 563/2012), преобразованной в Закон № 12715 от 17 сентября 2012 г., после 1 августа 2012 г., ставка COFINS-Import для определенных продуктов была увеличена. в результате общая ставка 10,65%. Таким образом, совокупная ставка таких взносов составляет 12,75%.

PIS/COFINS-Import взимаются в соответствии с некумулятивной системой таким образом, что, если импортер облагается налогом в соответствии с некумулятивной системой, он / она может иметь право на определенные кредиты в отношении PIS/COFINS- Импорт он оплачивает при ввозе товаров.

В случае импорта товаров по модели «от имени третьих лиц» покупатель импортируемых товаров имеет право зарегистрировать кредиты PIS / COFINS. Внутренние транзакции также облагаются взносом в PIS с валовой выручки и COFINS с валовой выручки, которые состоят из федеральных взносов, взимаемых ежемесячно с выручки компании.

Применимые налоговые ставки, а также возможное право на получение определенных кредитов будут варьироваться в зависимости от того, подлежит ли налогоплательщик совокупным или некумулятивным взносам системы.

При накопительной системе, как правило, эти взносы взимаются по комбинированной ставке 3,65% от доходов, возникающих от продажи товаров и/или оказания услуг, без права использования каких-либо кредитов.

## AFRMM

Надбавка за фрахт для обновления бразильского торгового флота (*Adicional ao Frete para Renovação da Marinha Mercante - AFRMM*) взимается с целью поддержки развития торгового флота и судостроения. AFRMM взимается по общей ставке 25% за международные морские перевозки и 10% за прибрежные морские перевозки.

Импортные операции в Бразилии могут повлечь за собой дополнительные расходы и сборы, такие как сборы Siscomex, портовые сборы, складские услуги, сборы за обработку и т.д.

Перед импортом товаров в Бразилию, помимо вышеупомянутых налогов, также рекомендуется проверить все эти расходы и сборы, чтобы лучше оценить весь процесс импорта.

## 4. ТАМОЖЕННЫЕ И НАЛОГОВЫЕ РАЗБИРАТЕЛЬСТВА, СВЯЗАННЫЕ С ИМПОРТОМ

### ФИНАНСОВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ

Ставки II и IPI варьируются в зависимости от классификации товаров в ТЕС или ТПІ, соответственно. Правильная классификация продуктов крайне важна для подтверждения того, что была уплачена правильная сумма пошлины, и для обеспечения возможности принятия любых специальных мер, которые также связаны с классификационным кодом. В случае, если компании не удастся установить правильную классификацию, она может заплатить больше, чем нужно (получение условного возврата - дорогостоящий процесс), или меньше, чем нужно (другой дорогостоящий процесс, который включает штрафы, которые могут привести к судебному процессу за неуплату налогов).

### ТАМОЖЕННАЯ ОЦЕНКА

Таможенное законодательство требует оценки всех товаров. Правильная оценка важна по многим причинам. Большинство видов таможенных пошлин облагаются адвалорной оценкой, то есть исходя из стоимости товара.

Даже там, где пошлины оцениваются на «конкретной» основе - на основе количества, - оценка по-прежнему важна. Оценка часто используется в качестве основы для уплаты таможенных сборов, акцизов и налогов на добавленную стоимость. Это может быть опорная база, необходимая для правильного использования таможенной декларации и импортной лицензии. Ошибка в оценке может привести к недоплате или переплате пошлин или к невыполнению ограничений на импорт. Постоянные ошибки могут привести к штрафам и пени или задержкам отгрузки в результате проверки продукции сотрудниками таможни.

Все товары, импортируемые в Бразилию и представляемые для таможенного оформления, подлежат контролю таможенной стоимости, который заключается в проверке соответствия таможенной стоимости, заявленной импортером, правилам, изложенным в Соглашении о Таможенной Оценке (СТО). К таможенной сумме добавляются транспортные расходы, расходы по погрузке, разгрузке и погрузке-разгрузке, а также стоимость страховки товара. Некоторые элементы могут быть исключены (например, комиссионные за покупку, процентные ставки, затраты на сборку, выполняемую после импорта), но другие должны быть включены (например, затраты на упаковку, роялти и лицензионные сборы, которые должен уплатить покупатель), чтобы определить сумму продукта.

Существует шесть методов определения таможенной стоимости товара. Большинство стран используют метод оценки, основанный на Соглашении Всемирной торговой организации об оценке таможенной стоимости. Общий метод основан на фактической продажной цене между покупателем и продавцом с некоторыми корректировками. Существуют и другие методы.

Некоторые страны используют метод, основанный на преобладающей экспортной рыночной цене идентичных, аналогичных или сопоставимых товаров. Некоторые страны используют метод,

основанный на внутренней цене идентичных, аналогичных или сопоставимых товаров.

## ТРАНСФЕРТНОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

Действие законодательства, связанного с трансфертным ценообразованием, проявляется всякий раз, когда внешнеторговые операции осуществляются между связанными сторонами. Эксклюзивный дистрибьютор, даже если он не имеет контракта, также считается вовлеченным. Законодательство направлено на выявление и использование допущений, в которых прибыль получена за границей, что происходит в ситуации, когда импортер платит слишком «дорого» при импорте или продает слишком «дешево» при экспорте, и в обоих случаях вовлеченная заграничная сторона получает большую прибыль.

## ПРОИСХОЖДЕНИЕ И ИСТОЧНИК

В соответствии с торговыми соглашениями для промышленных товаров в Бразилии может применяться льготная ставка налога на импорт, особенно для товаров, происходящих из Меркосула (Аргентина, Парагвай, Уругвай и Венесуэла).

Боливия все еще находится в процессе присоединения) и от стран-членов ALADI (Аргентина, Боливия, Чили, Колумбия, Эквадор, Мексика, Парагвай, Перу, Уругвай, Венесуэла, Куба и Панама). В этом случае важно указать происхождение товаров, на которые распространяется преференциальный режим.

Чтобы воспользоваться льготным режимом, требуется действующий сертификат происхождения. Любые ошибки и/или неточность информации в таком Сертификате повлечет за собой уплату всех причитающихся налогов импортера (льготный режим не применяется) и, вероятно, он/она также получит штраф.

Бразилия применяет непреференциальные правила, согласно которым, когда используются материалы или вводимые ресурсы из других стран, а производственный процесс состоит только из сборки, отбора, фракционирования, разбавления или упаковки, продукт не будет считаться произведенным из этой страны, даже если эти операции изменяют классификацию продукта на 4 цифры<sup>5</sup>.

Эта мера была разработана, чтобы избежать инициатив по уклонению от антидемпинговых пошлин. Товары, которые облагаются антидемпинговыми пошлинами при импорте из незатронутых стран, должны сопровождаться сертификатом непреференциального происхождения.

## EX-TARIFF

Освобождение от налога или снижение налога может быть получено в случаях, когда доказано, что импортированный продукт не имеет аналогичного национального продукта. В настоящее время более 1000 (одна тысяча) товаров *включены в списки без учета тарифов*, опубликованные Постановлением Внешнеторговой палаты Бразилии ([www.mdic.gov.br](http://www.mdic.gov.br)).

Национальный продукт считается аналогичным иностранному продукту и может заменить его, если: при соблюдении эквивалентного качества и надлежащих спецификаций для предполагаемой цели, его цена не превышает стоимость импортируемого продукта плюс налоги, взимаемые с импорта и имеет обычное или текущее время доставки для того же типа продукта.

В целом должно быть продемонстрировано, что национальная промышленность не сможет производить или предлагать эквивалент импортируемого продукта, и организации, которые представляют экономическую деятельность, призваны высказаться по поводу аналогичного

---

<sup>5</sup> Налоговая классификация, используемая в Бразилии и МЕРКОСУР, - это Общая классификация МЕРКОСУР (*Nomenclatura Comum do Mercosul - NCM*). NCM состоит из восьми цифр: глава; должность; субпозиции на 1 - " уровне (простой); субпозиции на 2 - " уровне (композиционный); Пункт и подпункт. Ех. 8708.29.99 - 87 (Глава) 08 (Позиция) 2 (Подпозиция на 1- " уровне) 9 (Подпозиция на 2- " уровне) 9 (элемент) 9 (подпункт).

производства в стране.

## ЗАПРОСЫ

Если налогоплательщик сомневается в праве (толкование налогового законодательства) и в правильной фискальной классификации продукта, он может сформулировать административное постановление в компетентных органах.

Пока Постановление ожидает решения, налогоплательщик/запрашивающий, который выполняет какие-либо операции, связанные с уплатой налогов на запрашиваемый продукт или интерпретацией правовых положений по запросу, не может быть обложен налогом.

## СУДНО С БРАЗИЛЬСКИМ ФЛАГОМ

Товары, импортированные любой организацией из федеральной, государственной или местной государственной администрации, прямо или косвенно, а также любой другой товар, который подлежит освобождению от федерального налога или сокращению, должен перевозиться на судне под флагом Бразилии. Для того, чтобы воспользоваться каким-либо освобождением от уплаты налогов или снижением, в случае невозможности отгрузки товаров на судне под бразильским флагом, в Бразильском национальном агентстве водного транспорта (Agência Nacional de Transportes Aquaviários-ANTAQ) требуется предварительное свидетельство об освобождении от предписанного груза (Agência Nacional de Transportes Aquaviários-ANTAQ).

## 5. СТИМУЛЫ И ФИНАНСИРОВАНИЕ

Для привлечения инвестиций некоторые бразильские штаты предоставили налоговые льготы, которые заключаются в полном или частичном сокращении ICMS, применяемых к импорту, таким образом, чтобы минимизировать налоговые издержки внешнеторговых операций.

Некоторые финансовые стимулы, заслуживающие упоминания, включают Программу стимулирования инвестиций в штате Эспириту-Санту (*Programa de Incentivo ao Investimento no Estado do Espírito Santo - INVEST-ES*); Дифференцированный налоговый режим штата Санта-Катарина (*Tratamento Tributário Diferenciado - TTD*); Содействие обработке грузов в портах и аэропортах штата Рио-де-Жанейро (*Programa de Fomento à Movimentação de Cargas pelos Portos e Aeroportos Fluminenses - RIOPORTOS*); среди десятков других стимулов, которые были созданы, структурированы по предоставлению предполагаемого кредита, дебетовому списанию, снижению процентной ставки или базы расчета, продлению срока платежа или рассрочке уплаты налога.

Существуют также стимулы финансового характера, когда ICMS оплачивается полностью, но импортер имеет право на благоприятные условия финансирования от Государственного банка развития. Одним из таких стимулов является финансовый стимул штата Эспириту-Санту через FUNDAP (*Fundo de Desenvolvimento das Atividades Portuárias*).

## 6. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ СХЕМЫ

Специальные таможенные схемы предназначены для увеличения импорта. Эти налоговые программы предоставляют льготы в виде освобождения от уплаты налогов, приостановления их действия и возврата налогов, взимаемых с импортируемых товаров или товаров, приобретенных на месте, при условии, что товары будут впоследствии экспортированы.

## ВРЕМЕННЫЙ ВВОЗ

Товары, временно ввезенные в страну для хозяйственного использования (оказание услуг или производство других товаров), подлежат уплате налога пропорционально времени их пребывания в стране. Пропорциональность достигается путем учета периода времени, в течение которого товары остаются в Бразилии. Каждый месяц соответствует 1% налогов, которые подлежат уплате

по методу пропорциональности. Временный допуск предусматривает полную или частичную приостановку (например, в случае товаров для ярмарок и спортивных мероприятий). Оплата должна быть пропорциональна продолжительности пребывания в пределах действующей ставки при постоянном ввозе.

Вариантом этого режима является специальный таможенный режим временного ввоза для активного улучшения, который позволяет ввоз для временного пребывания в стране с приостановлением уплаты налогов иностранных или денационализированных товаров, предназначенных для активных операций по улучшению (индустриализация или ремонт) и дальнейший реэкспорт.

#### ОТВОД (ПОДВЕСКА, ОСВОБОЖДЕНИЕ, ВОЗВРАТ)

Освобождение от налогов - в соответствии с таможенным режимом особого возврата - предоставляется на импорт товаров, которые будут использоваться при производстве, дополнении или упаковке экспортируемых товаров (в количественном и качественном эквиваленте). Это экспортный стимул, который может применяться в следующих режимах: приостановление (уплаты необходимых налогов при импорте продукта, который будет экспортироваться после улучшения), освобождение (от этих налогов в количестве и качестве, эквивалентном которые использовались для улучшения, производства, дополнения или упаковки уже экспортированного продукта) и возврата (полностью или частично, налогов, уплаченных при импорте предмета, уже экспортированного после улучшения).

#### ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД

Этот режим позволяет импортировать иностранные товары (импортированные с покрытием обмена валюты или без него) на хранение в бондовой зоне общественного пользования в течение периода до одного года с возможностью продления еще на один год с приостановкой уплаты налогов на импортированные товары до национализация.

Этот режим также позволяет иностранному продукту оставаться на торговой выставке, выставке или аналогичном мероприятии, проводимых на территории частного использования, ранее предназначенной для этой цели.

Товар, допускаемый в соответствии с этим режимом, может быть национализирован и впоследствии отправлен для потребления или экспортирован получателем или покупателем.

Товар, импортированный с покрытием обмена валюты, который предназначен для экспорта, может быть допущен к этому режиму.

Особый режим таможенного склада при экспорте позволяет хранить продукцию, предназначенную для экспорта, и включает в себя режим общего режима (хранение товаров в помещении общего пользования с приостановлением уплаты налогов) и режим чрезвычайного режима (хранение товаров на складе). помещение для частного использования с правом использования налоговых льгот, предусмотренных для стимулирования экспорта, до его фактической отправки за границу). Последний предназначен исключительно для торговых компаний.

#### ВРЕМЕННЫЙ ЭКСПОРТ

Временный режим вывоза разрешает выезд из страны - с приостановкой уплаты экспортной пошлины.

- отечественного или национализированного продукта, предназначенного для реимпорта в течение определенного времени на тех же условиях и с указанием, что он был экспортирован.

Временный режим экспорта для пассивного улучшения позволяет вывозить из страны на определенное время национальный или национализированный продукт для передачи на операцию по преобразованию, подготовке, усовершенствованию или сборке за границу и последующий

реимпорт в форме полученного продукта, с уплатой налогов на добавленную стоимость. Это также относится к вывозу из страны национального или национализированного продукта, подлежащего ремонту, ремонту или восстановлению.

### СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ СКЛАД (DEPÓSITO ALFANDEGADO CERTIFICADO - DAC)

Режим сертифицированного таможенного склада позволяет рассматривать в качестве экспортируемого для всех финансовых, кредитных и валютных целей национальный продукт, депонированный на таможенной территории, проданный лицу со штаб-квартирой за границей по контракту на поставку на территории страны и в порядке покупателя. Режим может также применяться на портовых сооружениях смешанного частного использования при соблюдении положений, предусмотренных Федеральной налоговой службой (*Secretaria da Receita Federal*).

### СИНЯЯ ЛИНИЯ - ЭКСПРЕСС-ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Эта программа также доступна, и она основана на концепции международного уполномоченного экономического оператора (АЕО). Эта программа способствует добровольному соблюдению таможенных обязательств, предлагая преференциальный режим в процедурах таможенного оформления для импортных, экспортных и транзитных операций. Оператор внешней торговли должен продемонстрировать соответствие стандартам безопасности, применяемым к логистической цепочке, или налоговым и таможенным обязательствам, а также уровням надежности и соответствия, требуемым Бразильской программой УЭО, для того, чтобы пройти сертификацию. Сертифицированным операторам бразильской программы АЕО будут предоставлены льготы, связанные с упрощением таможенных процедур в Бразилии или за рубежом.

### УПОЛНОМОЧЕННАЯ БРАЗИЛЬСКАЯ ПРОГРАММА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОПЕРАТОРА

Бразильская программа АЕО - это сертификация операторов цепочки поставок, которые представляют низкий риск в своей деятельности, как с точки зрения физической безопасности груза, так и с точки зрения выполнения требований. Подача заявки на участие в программе добровольная. До 2019 года бразильская программа УЭО направлена на достижение цели - 50% экспортных и импортных деклараций, регистрируемых компаниями, сертифицированными УЭО.

## 7. ТАМОЖЕННОЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЕ - ПРОЦЕСС И ДОКУМЕНТЫ

### СЧЕТ-ФАКТУРА

Коммерческий счет-фактура должен содержать полное имя и адрес экспортера и импортера, спецификацию товаров, бренд, нумерацию и, если применимо, ссылочные номера томов; количество и тип томов; вес брутто и вес нетто; страны происхождения, происхождения и приобретения; удельная и общая цена и, если применимо, размер и характер скидок и скидок, предоставленных импортеру, фрахт и другие расходы, связанные с товарами, указанными в счете-фактуре; условия оплаты и валюта; и условия продажи (Инкотермс).

Федеральная налоговая служба может определить другие требования, использование электронной обработки, требование в отношении консульской визы, случаи, когда виза не требуется, случаи отказа от ее представления, количество экземпляров, в которых она должна быть выдана, и место назначения, среди других элементов.

### ИНКОТЕРМ

Бразильский импорт и экспорт допускают любые условия реализации, применяемые в международной торговле, хотя некоторые из них могут иметь ограничения, что делает их невыполнимыми вследствие несовместимости с бразильской правовой системой. Международные

правила толкования торговых терминов (Инкотермс), определенные Международной торговой палатой (МТП), были разработаны для содействия согласованности между международными предприятиями и должны быть включены в условия договора купли-продажи, но не заменяют собой договор. Как правило, Инкотермс определяют условия, касающиеся места доставки товара, и могут включать или не включать условия, связанные с согласованной ценой, расходами, понесенными на фрахт (внутренний и/или международный), расходами, связанными, в том числе, с управлением, страхованием. В Бразилии существуют ограничения при заключении договоров на фрахт (в том числе связанные с национальной принадлежностью судна под флагом) и страхование. Они определяются типом товара, страной происхождения, а также возможным освобождением от налогов в процессе импорта.

## КОНОСАМЕНТ И ГРУЗОВОЙ МАНИФЕСТ

Товар из-за границы, перевозимый любым способом, регистрируется в грузовом манифесте, представляемом ответственным за транспортное средство, с копией соответствующих коносаментов, в которых указывается грузовая единица, в которой содержится соответствующий товар.

Для каждого пункта разгрузки на таможенной территории транспортное средство должно иметь количество манифестов, совпадающее с количеством пунктов назначения за границей, в которых был получен груз.

Оригинал коносамента или аналогичный документ является доказательством владения товаром или права собственности на него. Каждый коносамент должен соответствовать одной таможенной декларации на ввоз, кроме исключений, предусмотренных Федеральной налоговой службой.

## СЕРТИФИКАТ ПРОИСХОЖДЕНИЯ

Некоторые товары могут подлежать освобождению от налогов или уменьшению взимаемого налога в соответствии с международными договорами, заключенными в Бразилии. Таможенный режим, следующий из принятого международного закона, применяется исключительно к товарам, происходящим из страны-получателя.

Страна происхождения товара - это место, где он был произведен, или, в случае товара, полученного в результате использования материала или рабочей силы более чем из одной страны, то место, где он претерпел существенные преобразования, то есть приобрел индивидуальные черты и особенности. Назначением Сертификата происхождения или аналогичного документа является документальное подтверждение страны происхождения товара, которая определяется в соответствии с конкретным местным наполнением.

Как указано выше (Происхождение и источник), товары, которые облагаются антидемпинговыми пошлинами при импорте из стран, не участвующих в соглашениях, должны сопровождаться неpreferенциальным сертификатом происхождения.

## ЛИЦЕНЗИЯ НА ИМПОРТ (LICENÇA DE IMPORTAÇÃO - LI)

Импорт товара может подлежать лицензированию, которое осуществляется либо автоматически (в большинстве случаев), либо неавтоматически с помощью системы Siscomex.

В зависимости от импортируемого товара может потребоваться его декларирование в других учреждениях, помимо таможенных органов. Это относится, например, к товарам, подлежащим контролю органов здравоохранения, когда требуется одобрение Национального агентства наблюдения за здоровьем Бразилии (ANVISA) или Министерства сельского хозяйства, животноводства и снабжения (MAPA). Для других товаров может потребоваться согласие армии, Бразильского института окружающей среды и возобновляемых природных ресурсов (Instituto

Brasileiro do Meio Ambiente e dos Recursos Naturais Renováveis - IBAMA), федеральной полиции (PF) и пр. Таким образом, перед отправкой товара требуется проверка, поскольку некоторые лицензии на импорт требуют предварительного согласования еще до отправки товара.

## ДЕКЛАРАЦИЯ НА ВВОЗ (DECLARAÇÃO DE IMPORTAÇÃO - DI)

Декларация на ввоз является основным документом в ходе экспедирования импортируемого товара и должна содержать идентификационные данные импортера, а также идентификационные данные товара, сведения о классификации, происхождении и таможенной стоимости.

Реестр деклараций на ввоз содержит их номера, присваиваемые Федеральной налоговой службой с помощью системы Siscomex, когда процесс экспедирования импортируемых товаров считается начатым.

Законодательство Бразилии устанавливает временные рамки для начала процесса экспедирования - до девяноста дней с момента разгрузки, если товар находится на таможенной территории первичной зоны; до ста двадцати дней с момента ввоза товаров на таможенную территорию вторичной зоны; и до девяноста дней с момента получения уведомления о прибытии почтового перевода.

К декларации на ввоз необходимо приложить оригинал коносамента или аналогичный документ. Первый оригинал коммерческого счета-фактуры, подписанный экспортером; подтверждение уплаты налогов, если требуется; и другие необходимые документы согласно международным соглашениям или в соответствии с законом, постановлением или нормативным актом.

Таможенные налоги (II, IPI, PIS-Import и Cofins-Import) должны быть уплачены к моменту регистрации декларации на ввоз (DI). Как правило, государственный налог (ICMS) также уплачивается до завершения процесса таможенного экспедирования.

## ПОДТВЕРЖДЕНИЕ ИМПОРТА (COMPROVANTE DE IMPORTAÇÃO - CI)

Это документ, подтверждающий ввоз, выдается после таможенного оформления товара, декларация на который была зарегистрирована в системе Siscomex. Таможенное оформление при ввозе - это действие, посредством которого оформляется заключение по результатам таможенной проверки. После таможенного оформления дается разрешение на доставку товара импортеру.

## 8. ПРАВИЛА ИМПОРТА, КРОМЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Как правило, на импортеров возлагаются обязанности, указанные в:

- Кодексе защиты прав потребителей;
- Природоохранном законодательстве; а также
- перечне Товаров, подлежащих санитарному контролю, в дополнение к особым правилам ввоза химикатов, лекарств и взрывчатых веществ.

## 9. СПОСОБЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПЛАТЕЖЕЙ ПРИ ИМПОРТЕ

Платежи при импорте могут производиться различными способами, все они соответствуют способам, обычно используемым во всем мире, предполагающим условное финансирование со стороны Экспортера (Кредит поставщика) или Импортера посредством финансовых учреждений в Бразилии или за рубежом (Кредит покупателя).

Самыми простыми и наиболее часто используемыми способами являются: Авансовый платеж, документарное инкассо, документарный аккредитив и открытый счет. Данные способы кратко описаны ниже.



## ПРЕДОПЛАТА

Оплата этим способом производится до отгрузки в случаях, когда товары будут импортированы напрямую из-за границы на окончательной основе, в том числе в рамках режима «возврата пошлины», или когда они предназначены для допуска в свободную экономическую зону Манауса, в свободные экономические зоны или на промышленные склады, либо для национализации товаров, которые были допущены к ввозу в соответствии с другими специальными или особыми таможенными режимами.

Расчеты в различных валютах по обменному курсу разрешены при условии, что авансовый платеж за импорт подтвержден коммерческими операциями, фактически заключенными за границей, и такое условие предусмотрено в торговом соглашении, счете-проформе или аналогичном документе, в котором указаны стоимость и сроки поставки товаров.

Максимальный срок предоплаты составляет 180 (сто восемьдесят) дней с предполагаемой даты отправки за границу или национализации товара. Исключительно в отношении механизмов или оборудования с длительным производственным циклом по запросу, срок предоплаты должно быть совместимо с циклом производства или реализации изделия с учетом того, что максимальный срок предоплаты составляет 1080 (одну тысячу восемьдесят) дней.

При использовании этого способа проведения операции импортер, имея счет-проформу (или эквивалентный документ), производит оплату экспортеру (путем заключения договора о сделке с обменом валюты). После подтверждения получения экспортер выполняет отгрузку и отправляет оригиналы документов (через курьерскую службу) непосредственно импортеру. Имея оригиналы товаросопроводительных документов, Импортер приступает к национализации товара.

В случае, если отгрузка товара или национализация не произойдет до указанной даты, импортер должен обеспечить репатриацию сумм, соответствующих произведенным платежам, в течение тридцати дней.

## ДОКУМЕНТАРНОЕ ИНКАССО НАЛИЧНЫМИ ИЛИ В КРЕДИТ

При использовании этого метода экспортер отправляет товары и передает документы в банк, чтобы его зарубежные коллеги обеспечили передачу импортеру. За документами обычно следует тратта (переводной вексель) наличными или в кредит, выставяемая экспортером импортеру. Этот вексель является подтверждением долга.

В случае инкассо НАЛИЧНЫМИ Импортер производит платеж Банку (заключая договор об обмене валюты) и забирает товаросопроводительные документы, чтобы впоследствии провести национализацию товара.

В случае инкассо в КРЕДИТ Импортер выполняет акцепт тратты (переводной вексель или камбио), забирает товаросопроводительные документы и переходит к национализации товара. За два рабочих дня до срока оплаты тратты Импортер производит платеж Банку (путем заключения договора об обмене валюты).

## ДОКУМЕНТАРНЫЙ АККРЕДИТИВ ИЛИ ПИСЬМО-АККРЕДИТИВ

Документарный аккредитив - это метод, используемый для операций с высоким риском неплатежа (коммерческих и/или политических), который представляет собой метод, посредством которого банк (банк-эмитент), действуя по запросу и за счет импортера (покупателя), берет на себя обязательство, в крайнем случае, произвести оплату экспортеру (бенефициару). Таким образом, это позволяет банку взять на себя роль плательщика по сделке.

Будучи твердым обязательством банка-эмитента (поскольку аккредитив должен быть безотзывным), он может включать в себя дополнительное обязательство со стороны другого банка (подтверждающего банка), что повышает безопасность сделки. Очевидно, что такое обязательство

является условным: платеж обеспечен гарантией, пока бенефициар соблюдает все условия, указанные в аккредитиве, и представляет необходимые документы.

Если Письмо-аккредитив оформлено НАЛИЧНЫМИ, Экспортер представляет товаросопроводительные документы в коммерческий банк, который производит платеж (при условии, что документы находятся в надлежащем состоянии), информирует банк-эмитент о выплате и отправляет товаросопроводительные документы, запрашивая возмещение. Банк-эмитент уведомляет Импортера, который производит платеж в Банк (путем заключения сделки по обмену валюты). По прибытии товаросопроводительных документов банк-эмитент передает товаросопроводительные документы Импортеру, который проводит национализацию товара.

Если Письмо-аккредитив является СРОЧНЫМ, Экспортер представляет товаросопроводительные документы, прилагаемые к векселю, в коммерческий банк, который передает их (при условии, что документы находятся в надлежащем состоянии) в банк-эмитент, запрашивая возмещение в дату погашения обязательства.

Импортер выполняет акцепт тратты (переводной вексель или камбио), забирает товаросопроводительные документы и осуществляет национализацию товара. За два рабочих дня до срока оплаты тратты Импортер производит платеж Банку (путем заключения договора об обмене валюты), который, в свою очередь, возмещает Коммерческому банку выплату экспортеру.

## ОТКРЫТЫЙ СЧЕТ НАЛИЧНЫМИ ИЛИ В КРЕДИТ

При использовании этого метода оплаты экспортер финансирует импортера непосредственно в Бразилии (Кредит поставщика) без необходимости в промежуточном финансовом учреждении.

Он предназначен для совершения сделок, когда коммерческие отношения между сторонами уже установлены, и гарантии со стороны импортера отсутствуют. Финансовые обязательства должны быть наиболее подходящими к характеристикам коммерческой деятельности, и могут быть как в виде наличных средств, так и в виде кредита со сроком погашения, согласованным экспортером.

Этот способ платежа подразумевает отправку и передачу соответствующих документов экспортером непосредственно импортеру до осуществления платежа. В таком случае он не выдает или акцептует какие-либо вексели, которые могут юридически обязать его произвести платеж.

В случае Открытого счета НАЛИЧНЫМИ Импортер производит платеж Экспортеру (путем заключения договора об обмене валюты), а затем проводит национализацию товара.

В случае Открытого счета В КРЕДИТ Импортер осуществляет национализацию товара и производит платеж (путем заключения договора об обмене валюты) за два рабочих дня до даты платежа.

Следует иметь в виду, что в результате последних изменений, внесенных в бразильские правила в отношении иностранной валюты, заключение договоров на обмен валюты с фактическим переводом средств для погашения обязательств перед экспортером может осуществляться до первоначального срока оплаты счета. и между операциями по обмену валюты и соответствующими декларациями на импорт больше не будет ограничений.

## ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА СРОКОМ БОЛЕЕ 360 ДНЕЙ

Важно сообщить, что как операции, напрямую финансируемые Экспортером, так и операции, финансируемые Импортером через финансовые учреждения, и продолжительностью более 360 (трехсот шестидесяти) дней, должны быть зарегистрированы в Центральном Банке Бразилии (Banco Central do Brasil - BACEN) посредством Регистрации финансовых операций (ROF) до национализации товара при наличии декларации импортера и официального заявления кредитора.

## ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА

Финансирование закупки товаров из-за границы обычно осуществляется финансовыми учреждениями Бразилии, что позволяет импортеру увеличить поток денежных средств.

Местный лизинг импортных товаров - это вариант долгосрочного финансирования, при котором финансовое учреждение, обычно при поддержке бразильской торговой компании, импортирует товар.

Обычно он применяется в отношении механизмов и оборудования, предназначенных для использования в качестве основных средств импортера в Бразилии. В эту операцию могут быть включены все затраты на импорт и, в конечном итоге, сборка и установка оборудования.

С помощью такого варианта покрывается частичная или полная стоимость приобретения товара за границей, что позволяет производить немедленную оплату иностранному экспортеру в соответствии с согласованной сделкой (наличными или в срок погашения). Данная операция может быть осуществлена для расчета в краткосрочной перспективе (до 360 дней с момента отгрузки) или долгосрочной (более 360 дней с момента отгрузки), в этом случае требуется проведение ROF (Регистрация финансовых операций).

#### **FINIMP - ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА УЧЕТ ВЕКСЕЛЕЙ БЕЗ ПРАВА РЕГРЕССА**

Учет векселей без права регресса или дисконт за наличный расчет- это внешнеторговая операция, при которой экспортер предоставляет финансирование своему покупателю через банк, который одобряет риски клиента-импортера. Операция заключается в покупке долгосрочной дебиторской задолженности (например, векселей) Банком, обычно расположенным в Бразилии, без ущемления прав экспортера и с оплатой наличными.

### **10. ЛОГИСТИКА В БРАЗИЛИИ**

Понятие логистики включает в себя все действия, связанные с приобретением, транспортировкой, перегрузкой и хранением товаров. Под логистикой обычно понимается деятельность, связанная с движением материалов (сырья, промежуточной и конечной продукции), но также включающая услуги и информацию, предоставляемые компаниям.

Сферы, составляющие полную логистическую стратегию, должны учитывать: транспорт; аутсорсинг; конкурентов; человеческие ресурсы; управление цепочками поставок; управление информацией; дополнительную аналитику; коммуникацию; фактическую стоимость размещения; специализированные центры компетенций; сетевые проекты; лимиты страхования и страховое покрытие.

#### **ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ В БРАЗИЛИЮ И НА ТЕРРИТОРИИ БРАЗИЛИИ**

##### **МОРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ**

Это самый экономичный способ перевозки большого количества грузов на большие расстояния, помимо огромного разнообразия вариантов маршрутов. С протяженностью побережья в 8,5 тысяч судоходных километров бразильские порты в 2015 году перевезли 1,007 миллиарда тонн самых разных импортных и экспортных товаров.

Важнейшие бразильские города и крупные потребительские центры, такие как Сан-Паулу и Рио-де-Жанейро, расположены недалеко от побережья. По данным Бразильского национального агентства водного транспорта - ANTAQ (Agência Nacional de Transportes Aquaviários), в 2015 году на юго-восточный регион пришлось 52% региональных перемещений грузов, т.е. 523,8 млн тонн объема благодаря пропускной способности портов. Ниже перечислены важнейшие порты региона:

- Порт Сантус;

- Порт Витория; и
- Порт Рио-де-Жанейро.

Южный регион является альтернативой для морских маршрутов и так же важен, как и юго-восточный регион. По данным ANTAQ, в южном регионе было обработано 142,6 миллиона тонн товаров, отгруженных в 2015 году, причем этот объем относился, помимо внутренней логистики, к Китаю, США и Аргентине. В регионе есть важные порты, перечисленные ниже:

- Порт Паранагуа;
- Портонаве;
- Порт Итажаи;
- Порт Риу-Гранди-ду-Сул; и
- Порт Итапоа.

Хотя они и не включены в число семи основных бразильских портов, порты северо-восточного региона и бассейна реки Амазонки (Bacia Amazônica) хорошо развиты и получают постоянные инвестиции в инфраструктуру; особенно порты Сальвадор, Форталеза/Песен и Манаус. В 2015 году в регионе было перевезено 336,6 миллиона тонн товаров, в основном из США, Колумбии и Аргентины. Следует выделить порт Суапи, который потенциально является одним из транзитных портов Южной Америки и первым на северо-востоке по общему объему грузов. Суапи задуман как портовый и промышленный комплекс, предлагающий исключительные условия для новых промышленных предприятий.

Морское сообщение между США и Бразилией является регулярным и обслуживается первоклассными судовладельцами. Примерное время доставки составляет от 16 до 27 дней в зависимости от порта происхождения. Поскольку график может быть изменен без предварительного уведомления, все графики должны быть согласованы с судовладельцем перед выполнением какой-либо операции.

#### КАБОТАЖ (ПРИБРЕЖНОЕ СУДОХОДСТВО)

Стремясь оптимизировать использование своих судов и обслуживать все бразильское побережье, судовладельцы начали использовать концепцию транзитного порта, в соответствии с которой международные транспортные суда выгружают товары в главном порту, перегружая грузы на суда меньшего размера. Они, в свою очередь, осуществляют прибрежные торговые перевозки вдоль бразильского побережья, обслуживая другие порты Бразилии.

Несмотря на то, что в последнее время количества каботажных судов, перевозящих контейнеровозы, выросло, количество отправок по-прежнему очень ограничено. Одной из причин малого количества предложений судов для каботажа по-прежнему является сложность сбалансированной торговли, поскольку потоки грузов с севера на юг намного больше, чем потоки с юга на север.

#### ПЕРЕВОЗКИ ПО ВОЗДУХУ

Воздушный транспорт достаточно эффективен для перевозки грузов с уменьшенным весом и объемом, с высокой добавленной стоимостью и требующих ускоренной доставки. Этот способ перевозки используется менее чем для 5% внешнеторговых операций Бразилии.

Бразилию обслуживают основные национальные и международные авиалинии, при этом основная часть международных рейсов сосредоточена в юго-восточном регионе страны, особенно в Сан-Паулу.

Три из четырех самых загруженных аэропортов Бразилии расположены в юго-восточном регионе, два - в Сан-Паулу (международный аэропорт Сан-Паулу/Гуарульяс им. губернатора Андре Франко Монторо (GRU); и международный аэропорт Виракопус/Кампинас (VCP) в Кампинасе) и один в Рио-де-Жанейро (международный аэропорт Рио-де-Жанейро/Галеан им. Антониу Карлуса

Жобина (GIG)). Этот факт объясняет, почему на регион приходится почти 75% авиаперевозок.

Что касается маршрута Бразилия-США, большое количество международных рейсов отправляется из США в различные штаты Бразилии. Стоит отметить большую концентрацию самолетов, следующих из Майами в Сан-Паулу.

## ПЕРЕВОЗКИ АВТОТРАНСПОРТОМ

Перевозки автотранспортом являются наиболее часто используемым способом наземных перевозок в Бразилии, особенно при импорте товаров из стран Южной Америки, таких как Аргентина, Чили, Уругвай и Боливия; также это самый важный способ перевозки грузов внутри страны. Исследование, проведенное Бразильской национальной транспортной конфедерацией (Confederação Nacional do Transporte - CNT), показывает, что перевозки автотранспортом составляют 61% всех грузов, обрабатываемых в Бразилии.

По данным CNT, последнее исследование в 2015 году показало, что в стране имеется 1,7 миллиона километров дорог, из которых 12% заасфальтированы. Подавляющее большинство, 73%, от общего количества дорог находятся под муниципальным контролем, в то время как 13% находятся в ведении штатов и 4% являются федеральными.

## ПЕРЕВОЗКИ ПО ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ

Железнодорожный способ транспортировки отличается, в частности, возможностью перевозить большие объемы с высокой энергоэффективностью, особенно в случаях транспортировки на средние и дальние расстояния. Кроме того, данный способ обеспечивает большую безопасность по сравнению с транспортировкой по автомагистралям и меньшее количество аварий, краж и грабежей.

В настоящее время протяженность железнодорожной сети составляет 30 500 километров, и железные дороги обслуживают всю территорию Бразилии. Ожидается, что к окончанию действия Программы инвестиций в логистику (PIL) в стране будет проложено еще 7 500 километров железных дорог.

## НЕБОЛЬШИЙ ОБЪЕМ ЭКСПОРТА

Экспортеры с небольшими объемами могут использовать компании, специализирующиеся на консолидации грузов. Для морских перевозок существуют агенты несудоходных транспортных организаций общего назначения (NVOCC). Для перевозок по воздуху имеется процедура транзита груза (transitário de carga).

Соединенные Штаты полагаются на ряд услуг компаний в этих сферах, которые несут ответственность за получение груза, выполнение таможенной очистки и обеспечение отправления экспортного груза. Поскольку эти компании работают с различными экспортерами, они оптимизируют использование пространства за счет экономически выгодных партий груза и, следовательно, сокращают расходы.

## СТРАХОВАНИЕ

Заключение договоров страхования в Бразилии - это процесс, который должен осуществляться в соответствии с Законодательным декретом № 73/1966, принятым Национальным советом частного страхования. SUSEP - Служба страхового надзора в Циркулярном письме 354 от ноября 2007 г. определила условия заключения договора транспортного страхования (национального и международного); данные правила соответствуют положениям, изложенным в Оговорках Института лондонских страховщиков, которые являются мировым стандартом для страхования транспортных средств и приняты в США и Европе.

## 11. О НАШЕМ СПОНСоре

## CISA TRADING. ЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ

Для того, чтобы предлагать лучшие решения компаниям, которым необходимы конкретные ноу-хау в международной торговле, Cisa Trading структурирует свои операции со стратегическими партнерствами по всему миру, специализируясь на различных сегментах рынка, таких как автомобилестроение, ИТ, фармацевтика, химия, черная и цветная металлургия, телекоммуникации, косметика, машинное и другое оборудование.

В то время как клиент концентрируется на своей основной деятельности, Cisa Trading берет на себя процессы импорта, операции и финансовое планирование, а также транспортировку и уплату налогов и пошлин на импорт.

## КОМПЛЕКСНЫЕ И ИННОВАЦИОННЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

В Cisa Trading работает команда высококвалифицированных и преданных своему делу сотрудников, которые заботятся о потребностях своих клиентов и предоставляют действенные комплексные решения.

Объем услуг Cisa включает в себя логику входящих и исходящих грузопотоков, таможенное оформление, складирование и обработку товаров в первичных и вторичных зонах, а также анализ документации. Cisa Trading предлагает клиенту полное сопровождение на всех этапах процесса импорта и экспорта. Кроме того, Cisa также предлагает клиентам услуги по толкованию и консультационные услуги по вопросам налогового, таможенного законодательства и действующего нормативного законодательства.

Предлагая решения, превосходящие ожидания клиентов, Cisa Trading оптимизирует стоимость операций, способствует обеспечению финансовой целесообразности и обеспечивает эффективную логистику.

## ПОЛНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА ДЛЯ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ КЛИЕНТОВ

Инфраструктура Cisa Trading выстроена так, чтобы обеспечить решение в любой ситуации и при любом виде требований клиентов. У компании есть офисы и филиалы в нескольких штатах Бразилии и за рубежом.

Cisa Trading работает со складами и интегрированными логистическими компаниями, которые соблюдают требования законодательства. Кроме того, компанией используются большие склады общего назначения с системами управления запасами и специализированными площадями.

## НОВЕЙШИЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЫСТРОЙ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ И КАЧЕСТВА

В Cisa Trading технологические достижения используются на каждом этапе процесса импорта и экспорта, от погрузки товара на борт в месте его происхождения до доставки конечному покупателю.

Чтобы гарантировать еще более эффективную работу, компания постоянно инвестирует в ИТ. В системах Cisa Trading используются новейшие технологии для обеспечения качества обслуживания и быстрого реагирования.

Системы Cisa полностью интегрированы с ее филиалами, клиентами и поставщиками, с такими системами, как планирование ресурсов предприятия (ERP) и система внешней торговли, управления заказами (CWO) и отслеживания (FINDER) через Интернет в отношении процессов экспорта и импорта, а также система радиочастотной идентификации (RFID). Это некоторые из инструментов, используемых Cisa Trading для обеспечения качества данных, безопасности, мониторинга каждого этапа операций, контроля затрат и, что наиболее важно, удовлетворения потребностей и ожиданий клиентов.

## СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ В РАЗЛИЧНЫХ СЕГМЕНТАХ РЫНКА

Cisa Trading работает в различных сегментах рынка с несколькими компаниями и крупными международными клиентами.

Для того, чтобы предлагать своим клиентам услуги превосходного качества, Cisa создала подразделения, специализирующиеся на определенных типах товаров, с технически квалифицированной и опытной командой, которая понимает потребности клиентов и заранее просчитывает решения.

Бизнес-подразделения и административные/финансовые подразделения предназначены для мониторинга каждого этапа операций, чтобы гарантировать безупречную и эффективную доставку товара клиенту.

- **Машинное и другое оборудование:** Cisa Trading имеет обширный опыт работы в данном сегменте, координируя все операционные отношения с основными регулирующими агентами (RECEITA FEDERAL, DECEX, MDIC и пр.);
- **Черная/цветная металлургия:** Cisa Trading работает в партнерстве с крупнейшими мировыми производителями и экспортерами меди и триоксомолибдена, а также с основными производителями чугуна и стали в мире для того, чтобы покупать высококачественную надежную продукцию, такую как плоские катушки и пластины, а также бунты проволоки катанки, пучки, профили и балки. Cisa предлагает операции импорта, способные снизить затраты на приобретение этих товаров;
- **Автомобильная промышленность:** Компания Cisa Trading имеет структуру для организации и управления импортом транспортных средств и уже импортировала более 500 000 (пятисот тысяч) автомобилей;
- **Химические вещества:** Cisa управляет всеми этапами импорта химической продукции, принимая превентивные меры в соответствии с номером риска (классификация ООН), классом и подклассом;
- **Телекоммуникации и бытовая техника:** Cisa Trading имеет опыт в импорте высокотехнологичной продукции и специализируется на предоставлении клиентам лучших логистических решений;
- **Фармацевтические препараты:** Cisa Trading накопила необходимый опыт и сегодня предлагает лучшую альтернативу для организации и управления всеми этапами импорта готовых лекарственных препаратов, материалов и сырья, востребованных фармацевтической отраслью;
- **Косметические средства:** Компания Cisa Trading имеет большой опыт работы в этом сегменте и помимо импорта данных товаров она также предоставляет такие услуги, как маркировка, вкладывание инструкций, руководств на португальском языке и т. д.;
- **Информационные технологии (ИТ):** Cisa обладает дифференцированным ноу-хау в области управления высокотехнологичными продуктами и использует специальные устройства/методы для мониторинга и отслеживания.

## CISA TRADING В МИРЕ

Cisa Trading имеет офисы и филиалы в основных центрах импорта и экспорта Бразилии, таких как Сан-Паулу, Эспириту-Санту, Риу-Гранди-ду-Сул, Санта-Катарина, Рио-де-Жанейро, Минас-Жерайс и Пернамбуку.

Контакты для получения дополнительной информации





**CISA Trading S/A - перспективные решения в международной торговле**

Проспект Президента Жуселину Кубичека, 1830

д. П - 8-й этаж - 04543-900

Сан-Паулу - Сан-Паулу - Бразилия

Телефон: +55 (11) 3707-2953

Эл. почта: [psantos@cisatrading.com.br](mailto:psantos@cisatrading.com.br) Веб-сайт: [www.cisatrading.com.br](http://www.cisatrading.com.br)



## БЕЛУ-ОРИЗОНТИ

R. Orozimbo Nonato, 102 - 4º andar  
Edifício ICON – Nova Lima  
CEP 34000-000 - Belo Horizonte, MG  
Тел.: (55 31) 2126-9750 • Факс: (55 31) 2126-9772  
amchambh@amchambrasil.com.br

## БРАЗИЛИА

SHIS QI 5, Comércio Local, Bloco C, Térreo - Loja 08  
Lago Sul - 71615-530 Бразилиа, DF  
Тел.: (55 61) 2103-8650  
amcham.brasilia@amchambrasil.com.br

## КАМПИНАС

Av. Dr. José Bonifácio Coutinho Nogueira, 150 Edf.  
Galleria Plaza – 7º andar, sala 701  
CEP 13091-611 – Campinas, SP  
Тел./Факс: (55 19) 2104-1285  
amcham.campinas@amchambrasil.com.br

## КАМПУ ГРАНДИ

Rua Hélio Yoshiaki Ikieziri, 34  
Ed. Evidence Prime Office – Sala 206 – Royal Park CEP  
79100-000 – Campo Grande, MS  
Тел.: (55 67) 3211-0906  
amcham.campogrande@amchambrasil.com.br

## КУРИТИБА

Rua João Marchesini, 139 – Prado Velho  
80215-060 – Curitiba, PR  
Тел.: (55 41) 2104-9350  
amcham.curitiba@amchambrasil.com.br

## ФОРТАЛЕЗА

Av Desembargador Moreira, 760 - sala 1510 Empresarial  
Centurion Business Center - Aldeota Tels.: (55 85) 3224-4242 • 3224-6981  
CEP 60170-000 – Fortaleza, CE  
amcham.fortaleza@amchambrasil.com.br

## ГОЯНИЯ

Av. T-63 – Qd. 145 – Lote 08/09  
Ed. New World – Sala 1005 - Setor Bueno  
CEP 74230-100 – Goiânia, GO  
Тел.: (55 62) 3275-6010 • Факс: (55 62) 4006-1172  
amcham.goiania@amchambrasil.com.br

## ЖОИНВИЛИ

R. Dr. Plácido Gomes, 610 - Sala 202  
Edf. Dona Tereza - Sala 202 - Anita Garibaldi  
CEP 89202-050 – Joinville, SC  
Тел.: (55 47) 3432-7474  
amcham.joinville@amchambrasil.com.br

## ПОРТУ-АЛЕГРИ

Av. Dom Pedro II, 861 – 8º andar – Higienópolis CEP  
90550-142 – Porto Alegre, RS  
Тел.: (55 51) 2118-3705  
amcham.portoalegre@amchambrasil.com.br

## РЕСИФИ

Av. Eng. Antônio de Góes, 742  
CEP 51110-000 - Recife, PE  
Тел.: (55 81) 3205-1850 • Факс: (55 81) 3205-1865  
amcham.recife@amchambrasil.com.br

## РИБЕЙРАН-ПРЕТУ

Avenida Wladimir Meirelles Ferreira, 1525  
Ufficio Commerciale San Paolo, salas 1 e 2 CEP  
14021-630 – Ribeirão Preto, SP  
Тел.: (55 16) 2132-4599 • Факс: (55 16) 2132-4563  
amcham.ribeiraopreto@amchambrasil.com.br

## САЛЬВАДОР

Avenida Tancredo Neves, 1632  
Edf. Salvador Trade Center  
Torre Norte, sala 1307 – Caminho das Árvores  
CEP 41820-020 – Salvador, BA  
Тел.: (55 71) 3480-3481  
amcham.salvador@amchambrasil.com.br

## САН-ПАУЛУ

Rua da Paz, 1431 – Chácara Santo  
Antônio 04713-001 – São Paulo, SP  
Тел.: (55 11) 4688-4102 • Факс: (55 11) 5180-3777  
ombudsman@amchambrasil.com.br

## УБЕРЛАНДИЯ

Av. João Naves de Ávila, 1331, 10º Andar, Sala 1 – Tibery  
Center Shopping - UBT (Uberlândia Business Tower) 38408-902 - Uberlândia, MG  
Тел.: (55 34) 2101-4100  
amcham.uberlandia@amchambrasil.com.br

ПОСЕТИТЕ САЙТ С СОВЕТАМИ  
[www.amcham.com.br/howto](http://www.amcham.com.br/howto)